

Unsere Mandantin zählt mit mehr als 1.600 Mitarbeitern, über eine Million Versicherten und einem deutschlandweiten Filialnetz zu den 20 größten gesetzlichen Krankenkassen. Eine langjährige Tradition als Partner für Privatpersonen und Firmenkunden beim Thema Gesundheit und eine sehr hohe Kundenzufriedenheit zeichnen unsere Mandantin aus. Versicherte schätzen vor allem die individuelle Beratung und Betreuung, Mitarbeiter den guten Ruf unserer Mandantin als hervorragender Arbeitgeber. Um die Marktpräsenz weiter auszubauen und zukünftig noch mehr Versicherte und Firmenkunden mit individuellen Leistungen versorgen zu können, suchen wir für die Region Mülheim an der Ruhr eine engagierte Persönlichkeit als

Als Personalberatung betreut die **SOLUTE recruiting GmbH** bundesweit Mandanten aus der Gesundheitsbranche bei der individuellen und professionellen Besetzung von Fach- und Führungspositionen. Diskretion, Vertraulichkeit und Wertschätzung sind für uns selbstverständlich.

Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst

Position

Als Vertriebsmitarbeiter steht, nach entsprechender Einarbeitung und Schulung, die eigenständige Akquisition von Neukunden im Vordergrund. Dabei gehört die Vorbereitung, Durchführung und Bewertung von anspruchsvollen Verkaufsgesprächen zu Ihren zentralen Aufgaben. Neben der Akquisition von Privatkunden zählt auch die selbständige Akquise und Betreuung von kleinen und mittelständischen Unternehmen zu Ihrem Tätigkeitsfeld. Hier erschließen Sie externe Vertriebs- und Kooperationspartner, bauen bestehende Kontakte proaktiv aus und erkennen Potentiale zur Implementierung betrieblicher Gesundheitskonzepte. Durch die selbständige Organisation und Durchführung von eigenen Vertriebsaktionen und die

stetige Information und Motivation der externen Kooperationspartner tragen Sie große Eigenverantwortung. Als Repräsentant unserer Mandantin gewinnen Sie darüber hinaus Informationen über den Markt und Wettbewerb, die Sie im unternehmensinternen CRM-System vermerken und für Ihre Tätigkeit als Vertriebsmitarbeiter nutzen.

Anforderungen

Als künftiger Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst verfügen Sie über eine Ausbildung zum Sozialversicherungsfachangestellten (m/w) oder über eine kaufmännische Ausbildung mit erweiterter vertrieblicher Zusatzqualifikation oder über ein erfolgreich abgeschlossenes, einschlägiges Studium. Sie haben bereits erste praktische

Vertriebserfahrung im Außendienst und in der Neukundenakquise gesammelt, idealerweise im GKV- oder Dienstleistungsumfeld. Auf jeden Fall besitzen Sie eine starke Affinität für den Vertrieb und Verkauf. Gute Kenntnisse der Vertriebsmethodik und Gesprächsführung sowie im Idealfall Kenntnisse der Produkte und Leistungen im KV-Markt und der Gesundheitsbranche nutzen Sie als Chance zum vertrieblichen Ausbau Ihrer Region. Die Werte unserer Mandantin in Bezug auf ehrliche, persönliche und wertschätzende Kundenkontakte sind Ihnen im täglichen Vertriebsgeschäft präsent und entsprechen Ihrer persönlichen Einstellung zur Kundengewinnung.

Fragen und Bewerbung

Für eine erste inhaltliche Diskussion der Vakanz stehen Ihnen Frau Christina Krey und Herr Andreas Böll gern telefonisch zur Verfügung.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive einer Angabe zur frühestmöglichen Verfügbarkeit und Ihrer Vergütungsvorstellung senden Sie bitte mit Verweis auf unsere Projektnummer 2014-182 an die unten aufgeführten Kontaktdaten.