

Unsere Mandantin zählt mit mehr als 1.600 Mitarbeitern, über eine Million Versicherten und einem deutschlandweiten Filialnetz zu den 20 größten gesetzlichen Krankenkassen. Eine langjährige Tradition als Partner für Privatpersonen und Firmenkunden beim Thema Gesundheit und eine sehr hohe Kundenzufriedenheit zeichnen unsere Mandantin aus. Versicherte schätzen vor allem die individuelle Beratung und Betreuung, Mitarbeiter den guten Ruf unserer Mandantin als hervorragender Arbeitgeber. Um die Marktpräsenz weiter auszubauen und zukünftig noch mehr Versicherte und Firmenkunden mit individuellen Leistungen versorgen zu können, suchen wir für die Region Mannheim oder Karlsruhe jeweils eine engagierte Persönlichkeit als

Als Personalberatung betreut die **SOLUTE recruiting GmbH** bundesweit Mandanten aus der Gesundheitsbranche bei der individuellen und professionellen Besetzung von Fach- und Führungspositionen. Diskretion, Vertraulichkeit und Wertschätzung sind für uns selbstverständlich.

### Firmenkundenberater (m/w) im Außendienst

#### Position

Als Firmenkundenberater (m/w) steht die eigenständige Akquisition von Neukunden in mittelständischen Unternehmen und Großfirmen im Rahmen von Kooperationen im Vordergrund. Dazu entwickeln und pflegen Sie zielgerichtet Beziehungen zu Entscheidungsträgern im Firmenumfeld. Auf Basis umfassender und komplexer Analysen des Ist-Zustandes beim Firmenkunden entwickeln Sie innovative und individuelle Lösungen und Kooperationsangebote im Rahmen betrieblicher Gesundheitskonzepte und präsentieren diese überzeugend beim Firmenkunden. Durch die selbständige Organisation und Durchführung von eigenen Vertriebsaktionen bauen Sie Ihr Firmenkundennetzwerk stetig aus und setzen hierzu

auch Vertrauenspartner ein. Als Repräsentant unserer Mandantin gewinnen Sie darüber hinaus Informationen über den Markt und Wettbewerb, die Sie im unternehmensinternen CRM-System zur fachlichen Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter vermerken. Darüber hinaus stehen Sie als Coach und Ansprechpartner im Bereich Firmenkundengeschäft für diese Kollegen zur Verfügung.

#### Anforderungen

Als künftiger Firmenkundenberater (m/w) im Außendienst verfügen Sie über eine Ausbildung zum Sozialversicherungsfachangestellten (m/w) oder über eine kaufmännische Ausbildung mit erweiterter vertrieblicher Zusatzqualifikation oder über ein erfolgreich abgeschlossenes, einschlägiges

Studium. Sie blicken auf mehrere Jahre Vertriebs Erfahrung im Außendienst und in der Neukundenakquise von Privat- und Firmenkunden im GKV-Umfeld zurück und können hier entsprechende Erfolge vorweisen. Sie sind ein starker Netzwerker mit ausgeprägten analytischen Fähigkeiten. Darüber hinaus besitzen Sie sehr gute Kenntnisse der Vertriebsmethodik und Gesprächsführung sowie Kenntnisse der Produkte und Leistungen im KV-Markt und der Gesundheitsbranche, die Sie zum vertrieblichen Ausbau Ihrer Region nutzen. Die Werte unserer Mandantin in Bezug auf ehrliche, persönliche und wertschätzende Kundenkontakte sind Ihnen im täglichen Vertriebsgeschäft präsent und entsprechen Ihrer persönlichen Einstellung zur Kundengewinnung.

#### Fragen und Bewerbung

Für eine erste inhaltliche Diskussion der Vakanz stehen Ihnen Frau Christina Krey und Maresa Geerlings gern telefonisch zur Verfügung.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive einer Angabe zur frühestmöglichen Verfügbarkeit und Ihrer Vergütungsvorstellung senden Sie bitte mit Verweis auf unsere Projektnummer 2015-182 an die unten aufgeführten Kontaktdaten.