

Unsere Mandantin zählt mit rund 1.800 Mitarbeitern, über eine Million Versicherten und einem deutschlandweiten Filialnetz zu den 20 größten gesetzlichen Krankenkassen. Eine langjährige Tradition als Partner für Privatpersonen und Firmenkunden beim Thema Gesundheit und eine sehr hohe Kundenzufriedenheit zeichnen unsere Mandantin aus. Versicherte schätzen vor allem die individuelle Beratung und Betreuung, Mitarbeiter den guten Ruf unserer Mandantin als hervorragender Arbeitgeber. Um die Marktpräsenz strategisch weiter auszubauen und zukünftig noch mehr Versicherte und Firmenkunden mit individuellen Leistungen versorgen zu können, suchen wir eine engagierte Persönlichkeit mit Freude an der Analyse, Steuerung und Initiierung von Vertriebsprozessen, -strukturen und -produkten als

Als Personalberatung betreut die **SOLUTE recruiting GmbH** bundesweit Mandanten aus der Gesundheitsbranche bei der individuellen und professionellen Besetzung von Fach- und Führungspositionen. Diskretion, Vertraulichkeit und Wertschätzung sind für uns selbstverständlich.

## Vertriebsmanager (m/w)

### Struktur

- Zuordnung zum Fachbereich Marketing und Vertrieb mit insgesamt rund 80 Mitarbeitern
- 6 Mitarbeiter (inkl. Vertriebsassistentz) im Team Vertriebsmanagement plus Leitung
- Hochprofessionelle Vertriebsarbeit über alle Kanäle hinweg

### Chancen

- Einbringen erwünscht: Eine spannende Aufgabe in einem Unternehmen, das Wert legt auf individuelle Mitarbeiterentwicklung
- Eine Unternehmenskultur, in der sich die Mitarbeiter mit ihrer Aufgabe identifizieren und flache Hierarchien keine Worthülse sind
- Eine moderne Krankenkasse als zukunftsorientierter und verlässlicher Arbeitgeber
- Ein klares Wertefundament, das auf Kundennähe, Ehrlichkeit und Transparenz setzt

### Anforderungen

- Ausbildung zum Sozialversicherungsfachangestellten (m/w) oder kaufmännische Ausbildung mit erweiterter fachspezifischer Zusatzqualifikation
- mehrjährige Erfahrung in praktischer Vertriebstätigkeit im GKV- oder Dienstleistungsumfeld
- Wissen um relevante Zusammenhänge und Entwicklungen im KV-Markt
- erstes Know-how im Bereich Projektsteuerung
- ausgeprägte analytische Fähigkeiten gepaart mit Organisationsgeschick und Ergebnisorientierung
- Engagement, Eigeninitiative und Interesse an qualitativ hochwertigen Arbeitsergebnissen

### Fragen und Bewerbung

Für eine erste inhaltliche Diskussion der Vakanz stehen Ihnen Frau Christina Krey und Frau Juliane Evers gern telefonisch zur Verfügung.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive einer Angabe zur frühestmöglichen Verfügbarkeit und Ihrer Vergütungsvorstellung senden Sie bitte mit Verweis auf unsere Projektnummer 2015-182Ea an die unten aufgeführten Kontaktdaten.